

深秋的午后，阳光透过玻璃窗，暖暖地洒在身上。十月底在荷兰出差，我遇见了那片向往的大海，还有流动着音符的城市和满地金黄的街道，那是首都阿姆斯特丹。这个惬意的午后，我悠闲地寻找着记忆里的阿姆斯特丹，温婉、恬静……

我是非常向往大海的，那种海纳百川的情怀，一直深深地吸引着我。因为工作缘故，我在阿姆斯特丹遇见了那片海。蓝天，白云，碧海，如绵的沙滩，七彩的贝壳，还有微凉的海风，这些偶然的邂逅，给我带来了莫大的惊喜。我顾不得深的沙，凉的水，飞奔向大海的怀抱。海水欢畅，海风飞扬，我全然没有察觉到海水的腥味，只是尽情地张开双臂，和随行的朋友一起，迎着微凉的海风，淋漓尽致地体验海子“面朝大海，春暖花开”的豁达和畅快之感。因为是第一次近距离接触大海，我特地拾了一枚贝壳留作纪念，那枚蓝白相间的小贝壳，融合了海与天之间最自然的颜色。

在阿姆斯特丹，有一段风景是不容忽视的，那就是这座城市流动的音符。我们在步行街遇到四个年青人组成的一支乐队，他们演奏的音乐旋律欢快，和声悠扬，让人听起来非常舒服。在科布伦茨的河边，我们还遇到一位拉手风琴的长者，或者也可以说是街头艺人。

欧洲见闻

在某个晴朗的午后，妮妮宝贝跟着外婆到院子里享受阳光去了，难得清闲的我窝在沙发上吃着零食翻看杂志，这样惬意的生活已经久违了。自从妮妮出生以来，老公忙于工作不在身边，我每天的活就是以为妮妮为轴心做着圆周运动，她占据了我不生活的全部。

这一天，我慵懒地翻看着杂志，视线突然停留在一个标题上：一摄氏度的爱情。这篇文章讲述的是，在一个寒冷的冬天，一对夫妇因为破产，不得不从豪宅里搬出来。丈夫日夜辛勤工作以维持家庭开支，但没有时间关心妻子。于是，妻子暗自想道：“他不再爱我了，他只在乎他的个人事务，而不是我。”

一天，妻子准备去洗澡，可丈夫在门口叫住了她，“让我先洗吧，好吗？”“为什么不让我先洗呢？”“因为我很累，宝贝，你等下再洗吧，好吗？”妻子对此情绪非常低落。有一天，妻子无所事事，郁郁寡欢，于是她启动了丈夫的电脑。上面的几行字让她泪眼朦胧，她看到的是他的日记：

今天，我很悲伤，因为她问我，为什么总是我先洗澡，而我对她说，因为我太累了，想先洗。她心里不高兴，觉得我对她不像从前那么好了。但是我该怎么做呢？我不像以前那么富有！我们搬到了一个小公寓，只有一个沐浴间，在如此寒冷的冬天洗澡真是冻死人了。但我发现，如果一个人先沐浴的话，浴室里就会暖和一些，所以每次我都第一个抢着去浴室。我想，等她进去浴室时，至少暖和一两度吧。现在，我不能给她舒适的生活，带她去高级餐厅，给她买漂亮的衣服，但至少我还能给她一摄氏度的爱情。

看完这个故事，我不禁泪眼婆娑，心底最柔软处也被触动了。突然，一个问号出现在我的脑海中，我连忙拿起手机给老公发了一条短信：如果你给我们的爱情设定一个温度，你会设定多少度呢？不一会儿，老公回复了我：三十七度。“为什么是三十七度呢？”我追问道。“因为这是人的正常体温，是让人最舒服的温度，不高不低，刚刚好。”看着老公的短信，回想起我们相处时的种种，虽然我们是远距离的爱情，但却坚持了下来，现在还有了可爱的妮妮，这样的感情，很平淡，却很真实，很满足。

年岁愈长，愈倾向于得到一份平淡的感情。简单的爱，却很真实。三十七摄氏度，因为不浓烈，所以长久。

漆 芳

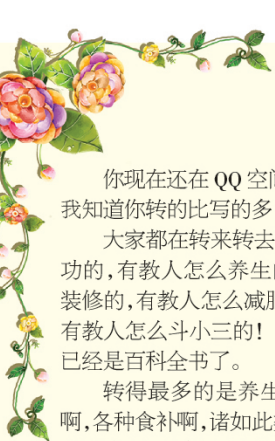


因为阿姆斯特丹著名的风车村一隅。

熟悉的地方没有风景，只因风景大都被我们抛在了追赶的路上。

——题记

其实，那条河边只有很少的观光者，人流量并不大，但那位老人却独自沉醉地拉着手风琴，琴声悠扬动听，是很纯正的那种欧洲风。在我看来，以此陶冶情操，那也是一种高尚的享受，不在乎观众和打赏。而在傍晚的异域广场，更是少不了音乐的元素。有一位男生拿着心爱的吉他，开始了个人演唱秀。我也喜欢吉



你现在还在 QQ 空间写日志吗？嗯，我知道你转的比写的多。

大家都在转来转去，有教人怎么成功的，有教人怎么养生的，有教人怎么装修的，有教人怎么减肥的……居然还有教人怎么斗小三的！空间日志，现在已经是百科全书了。

转得最多的是养生的，中医妙招啊，各种食补啊，诸如此类。这个社会的恐惧惯了，我们害怕生病，恨不得自己精通中西医术。我们买一堆的五谷杂粮，这个对心脏好，那个对肾脏好，这个排毒，那个补气，我们还会守着电视里的养生节目，一分钟都不敢错过。

那天我去医院看急性荨麻疹，急诊医生说，如果你不严重的活，明天再来看吧。见我不同意，她抬头问：你是荨麻疹吗？然后让我打点滴。最后我坚持打了一支一毛七分钱的屁股针，花了我两块钱的注射费和五块钱的挂号费，我觉得这简直便宜得有点不可思议了。

我有个同事，工伤住院，虎口被钳子挂了一下，已经住了一个星期了，医院还不肯放他走。我找他们负责人协商，他们说出了



因为刚好是秋天，我们行走在这座城市，很容易踩到满地金黄的落叶，还有一种火红的如枫叶般的爬山虎随处可见，渲染着这个多彩的秋天。不论是在酒店，还是在居民的房檐边，都能见到这种植物，它们似乎越到深秋就开得越艳。周末的阿姆斯特丹很安静，特别是在清晨的街道或者小巷里，会遇到两三个当地人已是很大的幸事了。随行的向导告诉我们，当地人在周末时一般会把一周要吃的食物储备好，有很多家庭会去郊外的大型超市进行采购，或者去郊区度假等。就在一个露天的咖啡店，我们看到一些当地人沐浴着温暖的阳光，安静而悠闲地品尝着咖啡，那种自由自在的感觉，淡然旁人。

在生活中，你我皆行者。如果你在某段旅途中遇到了这样怡人的风景，一定也是赏心悦目、回味无穷吧。生活节奏不断加快，是因为我们需要发展与资本积累。然而，在这过程中，我们不得不为此付出很大代价。这次在远行途中，那湛蓝的天空与清澈见底的浅滩，给我留下了极深的感触，理想与现实之间或许会存在很大的矛盾，但每个人的发展与崛起，却需要一个长久的成长与沉淀的过程，然后才能逐步实现人文与自然的和谐统一。

远方，是我们向往的彼岸。太匆忙，易掠过；太追赶，难捕捉。所以，我们要用心生活，贴近并爱护自然，努力去营造属于自己的“阿姆斯特丹”。

逸 馨

转出来的健康与成功

我们只是恐慌，像害怕生病那样恐慌。

现在就业的未婚大龄女青年越来越多，职业交流群里经常有人开玩笑说，未婚未育的干不过已婚已育的，这是女同胞的现状。男同胞呢，同学同事中结了婚有小孩的也不少，一个月一半以上时间在加班，到月底一手领了工资，一手还房贷，给小孩买资料，给父母上缴生活费。买彩票的人越来越多，周末能打个球、跑个步的人却越来越少。

一天，我和朋友讨论了小孩谁来照顾的问题，我说肯定带在自己身边比较好啊，她说公司女同事生完小孩后，休了三四个月假就开始上班了，小孩都丢给老家父母带。

压力这么大，不成功能行？著名作家王朔说，成功还不 TM 的就是多赚点钱。我们有个同事说得就现实了，每个月工资给我翻一番，让我扫地我也愿意。这也许就是大家对成功学趋之若鹜的原因吧。

总而言之，言而总之，大家都是牵着美好的终极目标在努力，即使方法无奈又现实了点，那又何妨。为了健康与成功，继续转之。

以前我不了解公公婆婆，总以为他们同很多长辈的夫妻一样，没有爱情的历程，婚姻只是父母之命、媒妁之言。直到最近，我才意识到我的浅薄。

结婚前两天，我和老公忙得不可开交，婆婆过来帮忙。一到傍晚，她就开始念叨起来：“你爸不会料理自己，饭都不会做，一个人在家时总是随便吃点……”刚坐一会，她又起身嘟囔着要打个电话回去问问才放心。我心想，这老两口估计平时也很少分开吧。

第二天一早，婆婆还在惦记着公公，我安慰她说公公又不是小孩子，肯定能照顾好自己。可婆婆一上午都心神不宁，午饭后，公公有感应似的打来电话，说家里来了客人招呼不过来，想要婆婆回去。于是，婆婆二话没说就起身收拾东西

就要走，我们只好送她回去。

办完婚礼后，因老公要出差，婆婆便答应留下陪我住一段时间。可当天晚上，婆婆便跟我诉苦说，她不敢放心让我公公一个人在家，担心他不会安排一日三餐，担心猪场的活他一个人忙不过来，担心有糖尿病的他不知道控制饮食，担心他不会自己煎药……我顿时明白了，公公是婆婆心头随时牵挂。为了不让她为难，第二天一早，我们便把她送上了回家的车。

后来与老公闲谈得知，公公婆婆之间并没有特别的故事，他们住在一个村子里，经别人介绍结婚，故事最平淡不过，没有所谓的轰轰烈烈，也没有海誓山盟，更没有制造浪漫，但三十年来，他们照样恩恩爱爱，不离彼此。

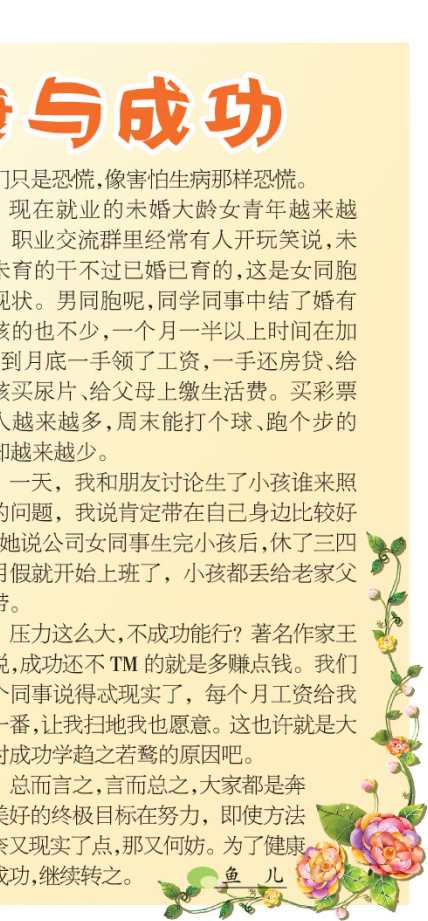
看多了爱情剧，我们总是会羡慕剧中那些或刻骨铭心，或唯美浪

漫的爱情，总期待自己的爱情也能感人至深。殊不知，再浪漫再难忘的爱情终究要回到穿衣吃饭的平淡生活。此时的爱情只是化作了生活中的点点滴滴，只是我们习以为常。

于是，我终于明白为何我的爸爸能忍受妈妈长达 42 年的唠叨而不反感，为何老公经常出差在外会不厌其烦地打电话叮嘱我反锁门窗、吃饭添衣，嘱咐我买牛奶水果，晚上不要独自出门……我已开始懂得：唠叨和叮嘱是因为不放心，不放心是因为太挂念。

从公公婆婆身上，我看到了真爱是一份发自内心的牵挂，没有华丽的言语，没有哗众取宠的行为，它存在于生活中的点点滴滴，一言一行，是那样朴实，那样坚定。所以相爱时，就不要太计较爱情的方式，不要不知足、太贪心，唯有平平淡淡的爱情才能最长久。

小 鹿



千山时代

CHINA SUN SHI DAI

QIAN SHAN

湖南千山制药机械股份有限公司主办

HUNAN CHINASUN PHARMACEUTICAL MACHINERY CO., LTD.

湖南省报型内部资料准印证号：A019 2011 年 11 月 30 日 总第七十二期

面朝大海 我们愈自信愈进取

第 42 届全国制药机械博览会纪实

和谐·现场

展会第一天，千山展台内的设备早早地通了电，所有操作人员整装待发。上午 9 时开始，展台内人流量逐渐增多，设备也开始持续运行。我们发现，今年不论是大输液还是小容量设备，都吸引了大量参观者。特别是我们已通过科技成果鉴定的塑料安瓿线，经常被里三层外三层的人流包围着。其领先技术和独特设计都非常符合新版 GMP 要求，因而备受青睐，并在业内引起了一片热议。

在展会现场，一波又一波的客户接踵而来，让我们的现场变得特别忙碌，很多客户都要求现场考察设备运行。负责水针线操作的员工在开展首日就开始着急了，因为预备用三天的试机材料在第一天就用掉了大部分。而在样品柜前，经常聚集大量的参观者，他们通过观看样品再找到相应的生产线，了解生产流程，有意向者会进一步索取样本资料，或直接找片区经理做详细沟通。这样精心的设计和全新布局的展台效果，使本届展会增色不少，人气指数自然不在话下。

图为公司刘董(右一)与客户朋友交流。

图为公司刘董(左一)与客户朋友交流。

图为公司刘董(右一)与客户朋友交流。

图为公司刘董(左一)与客户朋友交流。

图为公司刘董(右一)与客户朋友交流。

图为公司刘董(左一)与客户朋友交流。

图为公司刘董(右一)与客户朋友交流。

图为公司刘董(左一)与客户朋友交流。

图为公司刘董(右一)与客户朋友交流。

图为公司刘董(左一)与客户朋友交流。

图为公司刘董(右一)与客户朋友交流。

图为公司刘董(左一)与客户朋友交流。

图为公司刘董(右一)与客户朋友交流。

图为公司刘董(左一)与客户朋友交流。

图为公司刘董(右一)与客户朋友交流。

图为公司刘董(左一)与客户朋友交流。

指引

抵达青岛的第一天，我在某处公园的一隅，发现了两只喜鹊，它们活蹦乱跳的样子可爱至极。喜鹊被视为吉祥的征兆，我想，这也预示着千山药机在第 42 届全国药机会上一定能取得圆满成功！

通过所有千山人的辛勤努力和付出，本届青岛展取得了丰硕成果！在面朝大海的青岛国际博览中心内，以红色为主打色的千山展台，尽情释放着高科技的璀璨光芒，热情迎接着重五湖四海的老老朋友！



图为公司刘董(右一)与客户朋友交流。

图为公司刘董(左一)与客户朋友交流。

图为公司刘董(右一)与客户朋友交流。

图为公司刘董(左一)与客户朋友交流。

图为公司刘董(右一)与客户朋友交流。

图为公司刘董(左一)与客户朋友交流。

图为公司刘董(右一)与客户朋友交流。

图为公司刘董(左一)与客户朋友交流。

图为公司刘董(右一)与客户朋友交流。

图为公司刘董(左一)与客户朋友交流。

图为公司刘董(右一)与客户朋友交流。

图为公司刘董(左一)与客户朋友交流。

图为公司刘董(右一)与客户朋友交流。

图为公司刘董(左一)与客户朋友交流。

图为公司刘董(右一)与客户朋友交流。

图为公司刘董(左一)与客户朋友交流。

图为公司刘董(右一)与客户朋友交流。

图为公司刘董(左一)与客户朋友交流。

图为公司刘董(右一)与客户朋友交流。

图为公司刘董(左一)与客户朋友交流。

图为公司刘董(右一)与客户朋友交流。

图为公司刘董(左一)与客户朋友交流。

图为公司刘董(右一)与客户朋友交流。

图为公司刘董(左一)与客户朋友交流。

图为公司刘董(右一)与客户朋友交流。

图为公司刘董(左一)与客户朋友交流。

图为公司刘董(右一)与客户朋友交流。

图为公司刘董(左一)与客户朋友交流。

图为公司刘董(右一)与客户朋友交流。

图为公司刘董(左一)与客户朋友交流。

图为公司刘董(右一)与客户朋友交流。

图为公司刘董(左一)与客户朋友交流。

图为公司刘董(右一)与客户朋友交流。

图为公司刘董(左一)与客户朋友交流。

图为公司刘董(右一)与客户朋友交流。

图为公司刘董(左一)与客户朋友交流。

图为公司刘董(右一)与客户朋友交流。

图为公司刘董(左一)与客户朋友交流。

图为公司刘董(右一)与客户朋友交流。

图为公司刘董(左一)与客户朋友交流。

图为公司刘董(右一)与客户朋友交流。

图为公司刘董(左一)与客户朋友交流。

图为公司刘董(右一)与客户朋友交流。

图为公司刘董(左一)与客户朋友交流。

图为公司刘董(右一)与客户朋友交流。

图为公司刘董(左一)与客户朋友交流。

图为公司刘董(右一)与客户朋友交流。

图为公司刘董(左一)与客户朋友交流。

图为公司刘董(右一)与客户朋友交流。

图为公司刘董(左一)与客户朋友交流。

图为公司刘董(右一)与客户朋友交流。

图为公司刘董(左一)与客户朋友交流。

图为公司刘董(右一)与客户朋友交流。

图为公司刘董(左一)与客户朋友交流。

图为公司刘董(右一)与客户朋友交流。

图为公司刘董(左一)与客户朋友交流。

图为公司刘董(右一)与客户朋友交流。

图为公司刘董(左一)与客户朋友交流。

图为公司刘董(右一)与客户朋友交流。

图为公司刘董(左一)与客户朋友交流。

图为公司刘董(右一)与客户朋友交流。

图为公司刘董(左一)与客户朋友交流。

图为公司刘董(右一)与客户朋友交流。

图为公司刘董(左一)与客户朋友交流。

图为公司刘董(右一)与客户朋友交流。

图为公司刘董(左一)与客户朋友交流。

图为公司刘董(右一)与客户朋友交流。

图为公司刘董(左一)与客户朋友交流。

图为公司刘董(右一)与客户朋友交流。

图为公司刘董(左一)与客户朋友交流。

图为公司刘董(右一)与客户朋友交流。

图为公司刘董(左一)与客户朋友交流。

图为公司刘董(右一)与客户朋友交流。

图为公司刘董(左一)与客户朋友交流。

图为公司刘董(右一)与客户朋友交流。

图为公司刘董(左一)与客户朋友交流。

图为公司刘董(右一)与客户朋友交流。

图为公司刘董(左一)与客户朋友交流。

图为公司刘董(右一)与客户朋友交流。

图为公司刘董(左一)与客户朋友交流。

图为公司刘董(右一)与客户朋友交流。

图为公司刘董(左一)与客户朋友交流。

图为公司刘董(右一)与客户朋友交流。

图为公司刘董(左一)与客户朋友交流。

图为公司刘董(右一)与客户朋友交流。

图为公司刘董(左一)与客户朋友交流。

图为公司刘董(右一)与客户朋友交流。

图为公司刘董(左一)与客户朋友交流。

图为公司刘董(右一)与客户朋友交流。

图为公司刘董(左一)与客户朋友交流。

图为公司刘董(右一)与客户朋友交流。

图为公司刘董(左一)与客户朋友交流。

图为公司刘董(右一)与客户朋友交流。

图为公司刘董(左一)与客户朋友交流。

图为公司刘董(右一)与客户朋友交流。

图为公司刘董(左一)与客户朋友交流。

图为公司刘董(右一)与客户朋友交流。

图为公司刘董(左一)与客户朋友交流。

图为公司刘董(右一)与客户朋友交流。

图为公司刘董(左一)与客户朋友交流。

图为公司刘董(右一)与客户朋友交流。

图为公司刘董(左一)与客户朋友交流。

图为公司刘董(右一)与客户朋友交流。

图为公司刘董(左一)与客户朋友交流。

图为公司刘董(右一)与客户朋友交流。

图为公司刘董(左一)与客户朋友交流。

图为公司刘董(右一)与客户朋友交流。

图为公司刘董(左一)与客户朋友交流。

图为公司刘董(右一)与客户朋友交流。

图为公司刘董(左一)与客户朋友交流。

图为公司刘董(右一)与客户朋友交流。

图为公司刘董(左一)与客户朋友交流。

图为公司刘董(右一)与客户朋友交流。

图为公司刘董(左一)与客户朋友交流。

图为公司刘董(右一)与客户朋友交流。

图为公司刘董(左一)与客户朋友交流。

图为公司刘董(右一)与客户朋友交流。

图为公司刘董(左一)与客户朋友交流。

图为公司刘董(右一)与客户朋友交流。

图为公司刘董(左一)与客户朋友交流。

图为公司刘董(右一)与客户朋友交流。

图为公司刘董(左一)与客户朋友交流。

图为公司刘董(右一)与客户朋友交流。

图为公司刘董(左一)与客户朋友交流。

图为公司刘董(右一)与客户朋友交流。

图为公司刘董(左一)与客户朋友交流。

图为公司刘董(右一)与客户朋友交流。

图为公司刘董(左一)与客户朋友交流。

图为公司刘董(右一)与客户朋友交流。

图为公司刘董(左一)与客户朋友交流。

图为公司刘董(右一)与客户朋友交流。

图为公司刘董(左一)与客户朋友交流。

图为公司刘董(右一)与客户朋友交流。

图为公司刘董(左一)与客户朋友交流。

图为公司刘董(右一)与客户朋友交流。

图为公司刘董(左一)与客户朋友交流。

图为公司刘董(右一)与客户朋友交流。

图为公司刘董(左一)与客户朋友交流。

图为公司刘董(右一)与客户朋友交流。

图为公司刘董(左一)与客户朋友交流。

图为公司刘董(右一)与客户朋友交流。

图为公司刘董(左一)与客户朋友交流。

图为公司刘董(右一)与客户朋友交流。

图为公司刘董(左一)与客户朋友交流。

图为公司刘董(右一)与客户朋友交流。

图为公司刘董(左一)与客户朋友交流。

图为公司刘董(右一)与客户朋友交流。

图为公司刘董(左一)与客户朋友交流。

图为公司刘董(右一)与客户朋友交流。

图为公司刘董(左一)与客户朋友交流。

图为公司刘董(右一)与客户朋友交流。

图为公司刘董(左一)与客户朋友交流。

图为公司刘董(右一)与客户朋友交流。

图为公司刘董(左一)与客户朋友交流。

图为公司刘董(右一)与客户朋友交流。

图为公司刘董(左一)与客户朋友交流。

图为公司刘董(右一)与客户朋友交流。

图为公司刘董(左一)与客户朋友交流。

图为公司刘董(右一)与客户朋友交流。

图为公司刘董(左一)与客户朋友交流。

图为公司刘董(右一)与客户朋友交流。

图为公司刘董(左一)与客户朋友交流。

图为公司刘董(右一)与客户朋友交流。

图为公司刘董(左一)与客户朋友交流。

图为公司刘董(右一)与客户朋友交流。

图为公司刘董(左一)与客户朋友交流。

图为公司刘董(右一)与客户朋友交流。

图为公司刘董(左一)与客户朋友交流。

设备好不好,让试用结果说话!

江苏聚荣制药集团购买六条千山口服液联动线

9月3日,我在长沙接待了一批重要客户——江苏聚荣制药集团的顾刚伟总经理和顾玉兴书记一行。顾书记告诉我:“因近期市场销售形势好,聚荣集团生产车间将进行新版GMP改造,提高口服液的产量,打算做到年产六亿多瓶。我们这次来长沙考察,准备上六条口服液联动线。”在次日上午,国内业务部总经理付元龙陪同顾书记一行参观了我公司生产车间,并作了详细的技术交流,下午还陪同客人前往客户单位进行了考察。

江苏聚荣制药集团为苏南地区最大的口服液生产基地,公司领导对此设备改造升级,扩大生产规模一事十分重视。9月底,顾总打来电话约我们前去面谈,我随即陪同国内业务部副总经理王勇前往江苏常州市,希望能争取到此次合作机会。抵达常州后,聚荣制药集团的顾建光董事长亲自接见了我们,他开门见山地说,上次长沙之行后,顾总和顾书记对千山考察的印象不错,设备也很好,但因为我公司曾经购买过湖南另一家

单位的单刀轧盖机,使用情况不是很好,单刀轧盖不紧还经常坏掉,维修困难,生产操作和维修人员都用怕了。所以,我们这次还是担心单刀轧盖机的问题。

顾董表示,希望我公司能提供一台设备进行试用,并与他们去年购买的三刀灌轧机进行比较,如果确实好用的话,将一次性订购多条联动线。同时,他还提出,因上设备时间紧凑,他希望我们的设备在15天内到货并调试好。因为我们对自已的设备了如指掌,并有足够自信能让聚荣集团用得满意,经请示报领导同意,我们当天下午便签订了一台灌轧机试用合同。10月9日,我公司设备顺利到货并在当天调试完毕,第二天正常生产。

10月底,适逢青岛药机会之际,我邀请顾总和顾书记前来参加展会。问及设备运行情况,顾书记高兴地说:“设备已启动20多天,运行正常,稳定产量350瓶/分钟,几乎没有碎瓶,操作工每天轻松地做出了产量,维修人员基本不需要维修,大家都愿意用你

们这台设备,这次设备试用很成功。”

药机会后,王勇副总和我再次去到常州市。顾董告诉我们:“经过一段时间的使用,贵单设备运行良好,比我公司正在使用的三刀轧盖速度还要高出100瓶/分钟。同时,设备操作简单,维修方便,仅一台灌轧机就拥有那么多项独特的创新专利,这为我们制药企业节省了大量成本,提高了产量。”最后,顾董高兴地说,贵公司已是上市公司,实力雄厚,设备优质,我们公司所需的六条口服液联动线将全部从千山药机采购。

为此,聚荣制药集团历时两个多月的设备考察和试用过程终于告一段落,并与我们签订了六条QSGF5-20口服液联动线合同。通过这次合作,我也再次深感制药企业对设备采购的严谨与慎重,而千山药机能获得这样的订单,主要得益于公司口服液联动线稳定的性能、创新的技术,并能经受得起客户的反复考验,我相信这套设备在以后的市场竞争中,一定能再放异彩。

张冬春

客户来信

11月初,千山药机收到了一封来自巴基斯坦ISIS公司的感谢信,这封沉甸甸的客户来信让我们倍感欣慰,这是对千山药机售后服务工作的最好肯定,而我们将继续努力,进一步做好售后服务工作,当好客户的“贴心保姆”。

ISIS 公司感谢信

The Hunan Qian Shan Pharmaceuticals Machinery Co.,Ltd
Mr. Huai Liang Gao and Mrs.Lili Hong have worked from 06-9-2011 till 22-10-2011 for the installation of compact line of 3 ml-5ml capacity ampoule machine at our factory purchase from Gu-dia (pvt.) Limited (Pakistan).
The technicians worked with all the responsibility, executed their job to our satisfaction and gave demonstration of the working of machine. They trained our workers to operate it as required.
We have been very pleased with their behavior, cooperation with us, their discipline and the working through out the length of their stay at the work. They deserve all the appreciation of the job done.
Yours faithfully,
ISIS Pharmaceuticals & Chemical Works
(Karachi)
C.C. Gu dia (Private) Limited (Pakistan)

湖南千山制药机械股份有限公司:

贵公司高怀亮先生、李丽红小姐于2011年9月6日至10月22日在我厂调试3ml-5ml安瓿生产线,他们工作认真负责,设备调试技艺精湛,并对我公司员工工作进行了耐心细致的培训,我们对两位朋友的工作非常满意,也由衷地感谢他们的辛勤付出和大力协助!

你们的朋友: ISIS 公司
2011 年 10 月 22 日

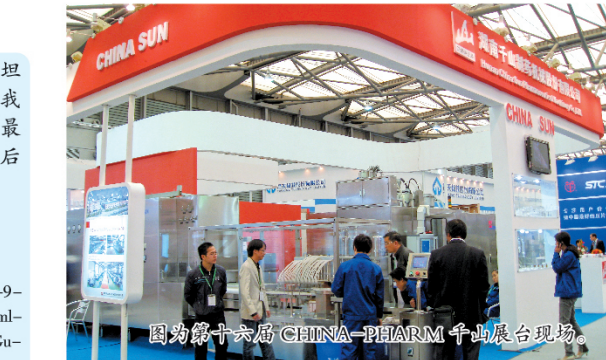
山东市场订购四台灯检机

今年11月,千山药机的山东市场再传捷报,山东青州尧王药业、齐都药业两家公司先后与我公司合作了塑瓶输液全自动智能灯检机项目,这为进一步打开山东片区的新产品市场做了良好铺垫。

青州尧王药业是一家集药品研发、生产、销售于一体的现代化制药企业,也是全国科技百强企业、山东省高新技术企业。而齐都药业是以大容量注射剂生产为主的综合型制药企业,也是国家火炬计划重点高新技术企业。在得知这两家企业有大输液灯检机项目的计划后,我及时与他们进行了交流沟通,并邀请其公司领导前来我公司作实地考察和调研。两家企业领导对我公司整体规模、研发能力及生产加工能力均做了细致考察,并参观了客户单位设备的现场运行情况。

雄厚的实力和强大的研发能力,是打造精良设备的坚实后盾。不久后,山东青州尧王药业和齐都药业都先后与我公司各签订了两台灯检机的订单。在第42届青岛药机展上,齐都药业订购的灯检机已直接由展会发货至客户厂家,即将充分发挥设备功效,为药企打造出更加合格且优质的产品。

据国内业务部反馈的信息,这套新产品自入市以来,也一直受到客户的关注和青睐。我们也坚信,有强大的研发团队做支撑,千山智能灯检机项目的发展也一定节节高升,不断创造出新的业绩。



图为第十六届CHINA-PHARM 千山展台现场。

CHINA-PHARM 五年 千山药机一直在进步

10月25日,第十六届中国国际医药工业展览会暨技术交流会(CHINA-PHARM 2011)在上海新国际博览中心如期开幕。本届展会开创了中国国际工业发展史上的新篇章,同时也成就了千山药机参加CHINA-PHARM以来的新辉煌。

从CHINA-PHARM2007-2011,千山药机共参加了五次CHINA-PHARM中国国际医药工业展览会。回顾这五年,千山药机一直在努力在进步,展位面积从最初的100平方米已扩大到现在的300平方米,参展设备已由单一的塑瓶大输液生产线,增加到现在的塑瓶、软袋大输液生产线、西林瓶和高速安瓿联动生产线,以及最新的塑料安瓿注射剂生产自

介绍了,现场观看了设备运行,并立即要求前往我公司工厂参观考察。随后,我们陪同客户回到长沙,带领他们参观了我公司两大生产基地,实地考察了客户药厂。在最后的总结会上,一位客户诚恳地表示,“我非常坚定地相信千山有足够的实力把我的工厂打造成一个符合国际GMP标准的工厂,我真诚地希望能与千山建立长期友好的合作关系。”

我想,这就是我们一直坚持精心筹备展会的效果,这也是对我们辛勤付出的最好肯定。在下一个五年,千山药机一定会做得更好,用更好的产品回馈那些一直信赖和支持我们的客户朋友。

周金

长期合作源于对千山的认可

圣泰药业与千山再度携手

11月14日,哈尔滨圣泰制药股份有限公司与千山药机正式签订两条水针联动线的买卖合同,这是继2009年之后两家公司企业的再度合作,也是对千山小容量注射剂联动线最好的肯定。圣泰与千山的合作始于2002年的玻璃瓶大输液联动线项目,之后又陆续采购了千山的一条水针联动线和两条口服液联动线。

哈尔滨圣泰制药股份有限公司创建于1996年,2003年进入黑龙江省制药企业五强。该公司多年来始终致力于公益事业,先后向“抗洪救灾”、“希望工程”等捐款2200多万元。特别是2003年,非典疫情蔓延期间,在产品供不应求的情况下,该公司还向非典疫情严重地区捐赠了大量具有提高人体免疫力和抗病毒功能的转移因子口服液。此次,圣泰药业的老车间改造计划力图大幅提高产能,对设备的生产效率 and 稳定性要求很高。在青岛药机会上,该公司常务副总经理宋宗亲自带队考察项目,对各供应商的

联动线设备做了详细摸底,并重点考察了设备的关键技术。

11月12日,圣泰药业召开水针线招标会。国内主要的水针联动线供应商悉数到场参加,竞争十分激烈。经抽签,我代表千山药机第一个发言,主要就公司成功登陆资本市场后,在如何持续提升管理水平、加工能力和加工精度等方面做了说明,并强调这些才是我公司提供国内最优质水针线的有力保障。然后,我还详细介绍了千山药机与上海远东强强联合后在技术上的优势。同时,针对目前国内水针联动线普遍存在的问题,我阐述了我公司产品突出的技术亮点。经过整整两天的答疑和技术交流,圣泰药业的领导和专家最后一致认可千山,宣布千山药机以评分第一名的成绩中标!

合同签订之后,圣泰药业的宋总表示,“选择千山既源于长期以来良好的合作,又基于对千山公司实力、技术和服务的认可,希望两家合作愉快!”

周俊华

(上接一版)

标志性的千山红,大气的展馆布置,最具代表性的产品展示……在青岛国际博览中心E4馆中,千山药机如同一颗璀璨夺目的明星,受到众多客户簇拥。这次,我也有幸前往青岛参加了本次药机展,切身感受了千山在行业内的独特魅力,并开阔了眼界,增长了见识。

作为公司最先赶赴青岛的备展人员之一,我怀着激动的心情开始了这次行程。作为一名新员工,我非常珍惜这次难得的机会,暗下决心一定要为公司圆满完成本次展会而尽心尽力,并将每个细节做到最好。当第一辆满载设备的货车抵达展馆后,我们便开始忙着卸货。随着参展大队伍的陆续到来,备展工作逐渐被推向高潮,大伙儿齐心协力的那股干劲,让我备受感动,整个团队在此时已没有班组之分,大家不分彼此,在领导的协调指挥下紧张有序、有条不紊地忙碌着,全力确保如期完成备展任务。我想,这就是那种被广为传播的千山精神,一种充满凝聚力和向心力的团队力量。

展会期间,前来参观的客户络绎不绝,我守候在西林瓶轧盖机前等待着客户前来参观和咨询,并为他们操作机器进行现场演示。客户都是行家,我自然不敢马虎,因为客户咨询的问题都是他们对产品最关心的方面,有的问题是我们的技术已经解决的,而有的则是我们亟待解决的,比如怎样实现未加塞的西林瓶自动剔除等。我想,客户最关心的这些问题只有在我们重视并解决后,才有可能让我们成为我们产品与众不同的卖点。

利用空闲时间,我也参观了其他公司的产品,发现这个行业的竞争已越来越激烈,同行之间的差距已不再明显,要想做行业的领跑者,唯有开拓创新、锐意进取。红色是喜庆、吉祥的颜色,这次展会的圆满结束,也预示着公司的未来必将红红火火。我坚信通过大家的共同努力,我们不仅能让中国也会让世界记住那一抹鲜艳的红色。

罗斌



图为客户在现场检测玻璃瓶灌装效率。



图为公司常务副总经理付元龙(右二)与客户交流。



图为公司常务副总经理付元龙(右二)在向客户介绍产品。



图展会现场。

让千山红点亮世界

不负重托积极作为 力保四药设备运行

千山售后服务团在石家庄四药调试软袋线纪实

今年6月,千山药机七条SRD7500软袋大输液生产线顺利完成组装调试,发往石家庄四药有限公司,这已是四药第三次订购我们的软袋大输液生产线了。为了加大新产品研发投入,加快技术创新,四药又新建了高新技术产业园,引进了当今国际最先进的设备和技术,欲打造一个生产及物流管理全自动化、低成本、低能耗、无污染的具有国际水准的国内输液行业绿色生产示范园区。而我们的七条软袋线也即将在这个示范园里生根发芽,为客户创造出最大效益。

7月下旬,我公司派出了设计师、装配电工和钳工等12人组成的调试团,前往四药开展安装调试工作。身在异乡,工作繁重,诸多困难不言而喻,但我们却始终牢记自己的职责和使命,坚决不负千山重托。盛夏的石家庄,天气炎热难耐,加上生产车间都是密封的,这给我们的工作带来了很大挑战。在平时的的工作中,车间内的湿度和温度都是有一定

当航向已经确定,帆船能不能驶向目的地,靠的是强劲的马达。

如果把企业比作一艘远航的帆船,那管理者就是它的马达。马达能否强劲不息,还得有足够的机油。培训,就是管理者的加油站!

11月11日-13日,我公司人力资源部引进外训机构领航者企管咨询公司,给所有中高层管理者进行了一专题题为《管理者才能训练》的专场培训。培训内容涵盖了管理者角色认知、素质养成、目标管理、有效沟通、部属培育等篇章,旨在对管理者综合能力及素质提升提供一个基础的理论认知。

培训期间,各位管理人员从繁忙的事务中抽出身来,重新去梳理自己在岗位上的所得和不足,重新去认识管理所需要的基础技能技巧,有反思,有豁然开朗,也有举一反三。课堂上,管理者们不是被动吸收,而是各抒己见,积极互动,甚至向老师提出异议,最终通过讨论达成共识。比如在12日的目标管理篇章中,老师让大家以“质量上一个台阶”来进行标准的目标制定。大家以小组为单位,激烈讨论,尤其是以王亚军副总经理为首,包括质管部长、副部长在内的第一小组,把这场讨论当做实践,对照目标管理的特质和要求,提出了很多具有建设性的想法。而这些想法在培训结束后,也成为质管部目标管理方案中的具体内容。

本次培训不仅让实践丰富但理论稍有欠缺的管理者受益,也让一部分新晋的主管和经理得到系统的学习。相对而言,他们更容易接受这些认知和方法,也更容易在今后的工作中去实践。

从培训反馈调查情况来看,参训人员对本次培训比较满意,达到了人力资源部组织专题培训的初衷。同时,他们也提出了进一步的需求,这也符合我们下一步的培训计划。接下来,人力资源部将结合部门实际情况,深化内容,进行有针对性的、能解决具体问题的培训。相信有公司的支持和各部门配合,下一阶段的工作也能上一个台阶,并且将逐步形成务实有效的培训体系。

张宏

要求的,但因为在调试阶段,空调未能正常启动,所以车间温度经常高达40摄氏度。特别是几位调试模具的同事,因模具需要加热到一百多度的高温,因此他们经常笑称“像顶着重烈日一样工作”。

除了经受高温考验,我们还遇到另一个困难,那就是我们设备所在的车间上方一直未装上灯,光线不足给我们的调试工作带来了很大不便,很多细节问题都需要我们非常用心地去观察处理。比如在调试焊盖时,准确对盖子中心和口管是关键点,但因光线太暗我们总是无法对正,为此,有的同事只好拿出手机借光,而有的则带来了手电筒。

在传统的中秋佳节到来时,我们的调试工作仍在紧张有序地进行着。当四药人都开始忙过节团圆时,我们依旧守在车间加班加点工作,只在中秋节当晚聚在一起吃了顿饭。而在那浓浓的节日氛围中,离家的我们也更加想念长沙,但我们约定要克服困难抓紧

时间调试好设备,争取早日让千山软袋线服务四药。

在每天的调试工作中,我们特别注重细节问题,小到一颗螺丝钉,大到一个零部件,只要有一点点不符合要求的,都会被我们一一攻克。功夫不负有心人,在这样严谨的工作态度下,我们的软袋线开始进入联机状态,且运行十分顺利,也没有影响后续的生产工作。

投入生产是检验设备好坏的最佳途径。为配合四药的GMP验证,我们开始生产验证时需要的各种产品。然而,此时恰逢全国药机展之际,公司还从我们这个团队中抽调了几位同事前往青岛参展。于是,七台设备仅剩五个人把守,我们狠狠心咬牙坚持着,每天都忙到深夜两三点。

辛劳的汗水,思乡的情怀,汇合成坚决完



图为我公司员工正在四药调试软袋线模具。

成调试任务的坚定信念。身在客户厂家,我们时刻提醒自己一定要好好干,克服困难,竭尽全力完成调试任务。我们谨记,我们代表的不仅是自己,而是千山的整体形象。在我们的辛勤努力下,四药的软袋线调试任务即将全面完成,我们看着平稳运行的设备欣慰地笑了,然后相互击掌庆祝,并衷心祝愿千山软袋线设备能为四药创造出非凡价值!

蔡春华

管理者的加油站

千山药机中层管理者管理才能培训班



图培训现场

在本次培训结束后,每位学员都提交了心得体会,并希望尽快将所学理论运用到实际工作中,增强工作的指导性,提高自身的管理能力,全面提升公司的管理水平。本期千山时代也集中就此次大家学习培训的心得进行了摘录,以供大家参考!

金工车间主任 苏久兵

现在我所处的金工车间承担着公司产品的零部件加工任务,在培训中所涉及的“目标管理、沟通及激励”这些内容,与我们日常的工作息息相关。从实际生产任务来看,我们首先要正确理解公司的整体目标,按照销售部门及生产部门制定的生产交货计划,针对车间设备及人员状况,以技术部制定的工时来参照平衡,编制月计划、周计划及日计划等,指导班组作业。对在规定时间内超出所承担的加工能力和任务量,提出相应的解决方法,列出为达成这个计划所需的合作对象和外部资源,进一步确定目标完成的日期,并对目标予以书面化,以便于随时检查和考核。同时,对金工车间来说,技术资料的到位、原辅材料的供应、人事劳资关系的协调、仓库管理、新工艺新加工方法的应用等,缺一不可,因此沟通显得相当重要。

生产管理是一项实在在的工作,特别对金工车间来说,面对成千上万种零件,需要经过多道工序,保质保量地按时加工完成入库,哪怕缺一个零件,都会影响到产品的组装。这其中管理者和员工所花的精力可想而知,需要我们踏踏实实做好基础工作。

装配车间主任 张小平

沟通是管理者必须具备的基本技能,是解决问题的重要方法。一个部门内部管理混乱、效率低下,往往都是沟通不到位引起的。有效地沟通能使管理者的执行计划得到准确理解并迅速得以实施,能消除误解,使下属明确管理者的意图,从而达到完成工作任务的目的。同时,团队精神就是将

模具车间副主任 郑鹏

通过培训我深刻体会到,作为一名合格的企业管理者,应该要了解整个企业的运作机制,并以管理促创新,以创新促效益,从而促使企业稳步健康发展。从角色认知来说,管理就是为达成组织的目的跟目标,将本组织的人、财、物、时间、信息、技术、系统、市场及顾客等经营上所有的资源加以经济、高效、人性化的运用,管理的一个重要的原则就是科学管理跟尊重人性。对于机械加工生产管理者而言,我认为管理就是要实现由合格的原材料通过设备控制、人员安排、过程协调整为满足顾客使用要求的合格的零部件的过程。管理者除了要发挥领导者角色外,更是一个资源分配者角色、沟通协调者角色和监控者角色。特别是对于一名新的管理者来说,如何快速进行角色定位和转换,是我目前所面临的最基本的考验。

金工车间副主任 廖冬利

我认为生产管理最重要的是实在,所谓实在就是对问题实事求是、一针见血。员工在公司努力工作,实际上是在为公司服务,公司为客户提供产品,实际上就是为客户服务。假如你为别人服务得更好,别人才会给你更多的回报,这是一个增值的过程。公司在发展过程中,如何进一步加强管理工作,这依然是一个重大的课题。企业的实力雄厚与否不是单凭先进的设备就能体现的,先进的设施只不过是企业资源的一种存在优势,而真正雄厚的企业实力还应包括具有发挥这种优势的足够能力。先进的管理理念与管理模式,优秀的领导团队都是企业实力的重要组成部

分。高科技设备可以实现信息化、数据化、智能化、高产量、高效率 and 低成本,但是只有在管理的过程中用得好才是真的好。

证券部证券事务代表 郑玉环

部属培育是我们平时接触得较少的课程,但却是管理人员常被忽视的问题。受传统的“教会徒弟饿死师父”思想的影响,许多管理人员将自己的知识和经验有意识地藏得很深,甚至害怕被下属学会,最终造成下属成长太慢,部门很多工作只能由管理人员亲力亲为,分散了精力,以致于没有更多时间思考如何将管辖内的工作做得更精益求精,并提升自身的能力。只有部属培育成功了,管理者才能轻松自如。因此,管理者应当要明确下属做好的标准,训练他们如何做好,放手让他们去做并做好监督工作。而鉴于公司目前的管理状况,我觉得还要加强团队合作建设和执行力提升建设。我们只有不断学习充电,才不会被社会所淘汰,才能跟上公司发展步伐。

主机销售经理 徐科会

在培训课上,目标管理这个课程让我感触颇深。管理是工作执行的一个过程,没有目标的过程是盲目的,没有终结,没有考核,又谈何长进与成就?特别是一个团队,有了目标才会有前进的动力。目标管理对于主机管理而言,至关重要。主机业务作为公司运作的源头,做好短期和长期的目标计划,合理地安排交货期和回款计划,及时更新客户需求及变更情况,对于公司各部门的运作起着牵引性作用。因此,认真做好每周、每月、每季度的交货和回款计划,已成为主机工作的重中之重。同时,一个部门是一个团队的结合体,合理分工,给每一位成员制定相应的工作目标、合理地安排工作任务也是非常必要的。

设备主管 秦峰

三天的课让我感触良多,学习是一个自我纠正的过程,矫枉过正。在这次培训中,有一个目标管理的课程让我很受益。目标的确立和管理能抓住工作的核心,比如说我的团队是做设备管理的,那么我们的目标是什么呢?是服务生产,是保障生产方面的硬件部分不出问题。围绕这个目标,我们有了更强的责任感,然后制定一系列的计划和方案来施行。但以前我们认识不足,目标不清晰,过多的是充当了救火队员的角色。除此之外,目标管理还有其他的目标,比如节能减排、控制维修成本、提高设备安全等。有了这些目标,我们才知道要如何进一步完成这些目标,这也对管理者的能力有了更高要求。

更正

第71期千山时代第三版“如何连线1台倒立袋制袋机和4台洗灌封机?”的标题应为“如何连线4台倒立袋制袋机和1台洗灌封机?”特此更正,并向广大读者致歉!